

5 TIPS voor een goede pitch



TIP 1

Zorg voor inhoud in je pitch

In een goede pitch zitten de volgende ingrediënten:

Wie ben je?

Wat doe je?

Waarom moet de klant bij jou zijn?

Wie is je klant?

Eventueel de regio?

Bonustip: Vertel in voordelen

TIP 2

Gebruik een krachtige openingszin

Een krachtige openingszin of statement heeft direct aandacht. In een goede pitch draait alles om aandacht.

Bonustip: Blijf bescheiden maar spreek met zelfvertrouwen en trots

TIP 3

Vertel in korte zinnen je verhaal

Hoe langer de zinnen zijn, hoe meer aandacht je verliest. Korte zinnen zijn krachtig en blijven 'hangen' bij je gesprekspartner

Bonustip: Vermijd vaktaal in je pitch

TIP 4

Gebruik woorden die aandacht vragen

Als je je pitch vertelt onthouden de meeste mensen maar een paar items uit je verhaal. Zorg er daarom voor dat je woorden gebruikt die aandacht vragen. Of leg accenten op de woorden die je absoluut onthouden moeten worden.

Bonustip: Voorbeelden zijn: kenmerkend, uniek, bijzonder, stel dat...

TIP 5

Wees jezelf !

Je verhaal vertellen is geen toneelstukje! Wees gewoon jezelf. Als je een goede pitch hebt uitgewerkt dan zul je merken dat deze steeds anders uit je mond rolt maar dat de inhoud wel hetzelfde is.

Bonustip: Leer je pitch nooit uit je hoofd!